

AGENCIA de MARKETING

MARKET PLUSS



en el 2016 Ernesto Gianfelici y Soledad Giménez fundan Market Pluss como agencia de marketing y asesoría comercial para acompañar a las Pymes argentinas en la Introducción y posicionamiento en el interior del país.

De esta manera nos hemos convertido en referentes en Desarrollo de Mercado y Representación Comercial, con estructura operativa en 21 provincias de argentina y representando a mas de 10 pymes.



NUESTROS SERVICIOS

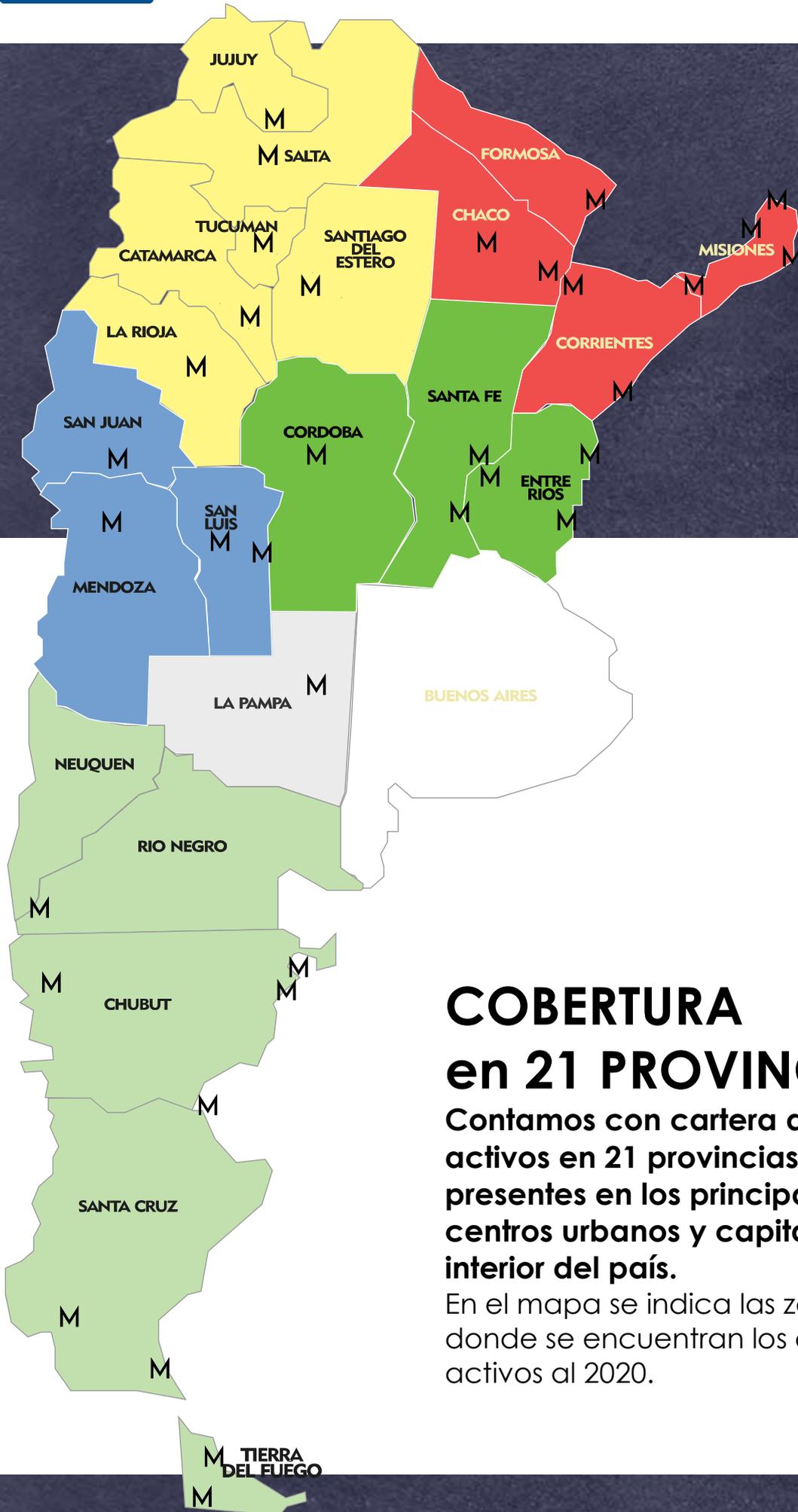
Desde Market Pluss nos enfocamos en la excelencia de gestión y servicio tanto para las empresas como para nuestros clientes.

Como enfoque principal buscamos que las empresas conquisten un mercado determinado, lograr la introducción y el posicionamiento de marcas, productos y una correcta administración de cuentas corrientes.

Para esto, contamos con dos unidades de negocios:

Market Pluss Clásico que se encarga de la Representación Comercial y el Desarrollo de Mercado, en donde las empresa le facturan directo a nuestros clientes y despachan al transporte indicado, por esto, MKP cobra una comisión por prestación de servicios sobre todas los negocios generados sin impuestos.

Por otro lado, **Market Pluss Business** se encarga de llegar al cliente como distribuidor, es decir, se compra la mercadería a las empresas a precios especiales y nosotros facturamos al cliente, en este caso el despacho también es desde la empresa al expresó del cliente con remito enviado por MKP.



COBERTURA en 21 PROVINCIAS

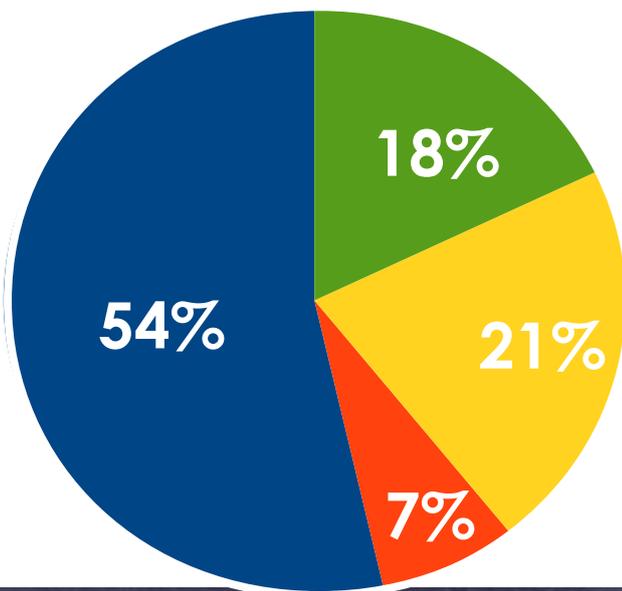
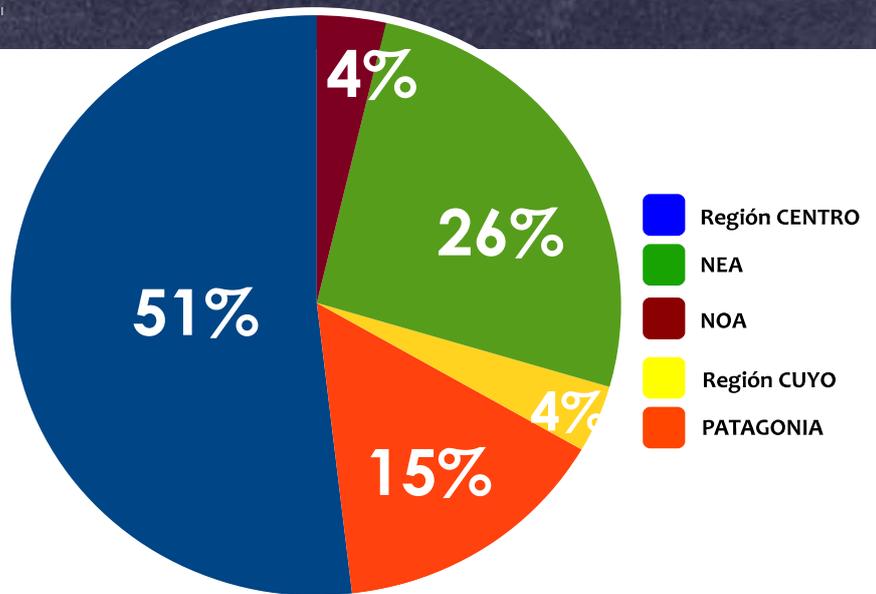
Contamos con cartera de clientes activos en 21 provincias, estando presentes en los principales centros urbanos y capitales del interior del país.

En el mapa se indica las zonas donde se encuentran los clientes activos al 2020.



Participación por regiones

La participación por regiones indica la presencia activa que tenemos en cada región del país. La medición es realizada en base a la cartera de clientes existentes.



Participación por clientes

La participación por clientes indica como esta comprendida nuestra cartera de clientes. Datos actualizados a enero 2020.

CARTERA DE CLIENTES ACTIVOS

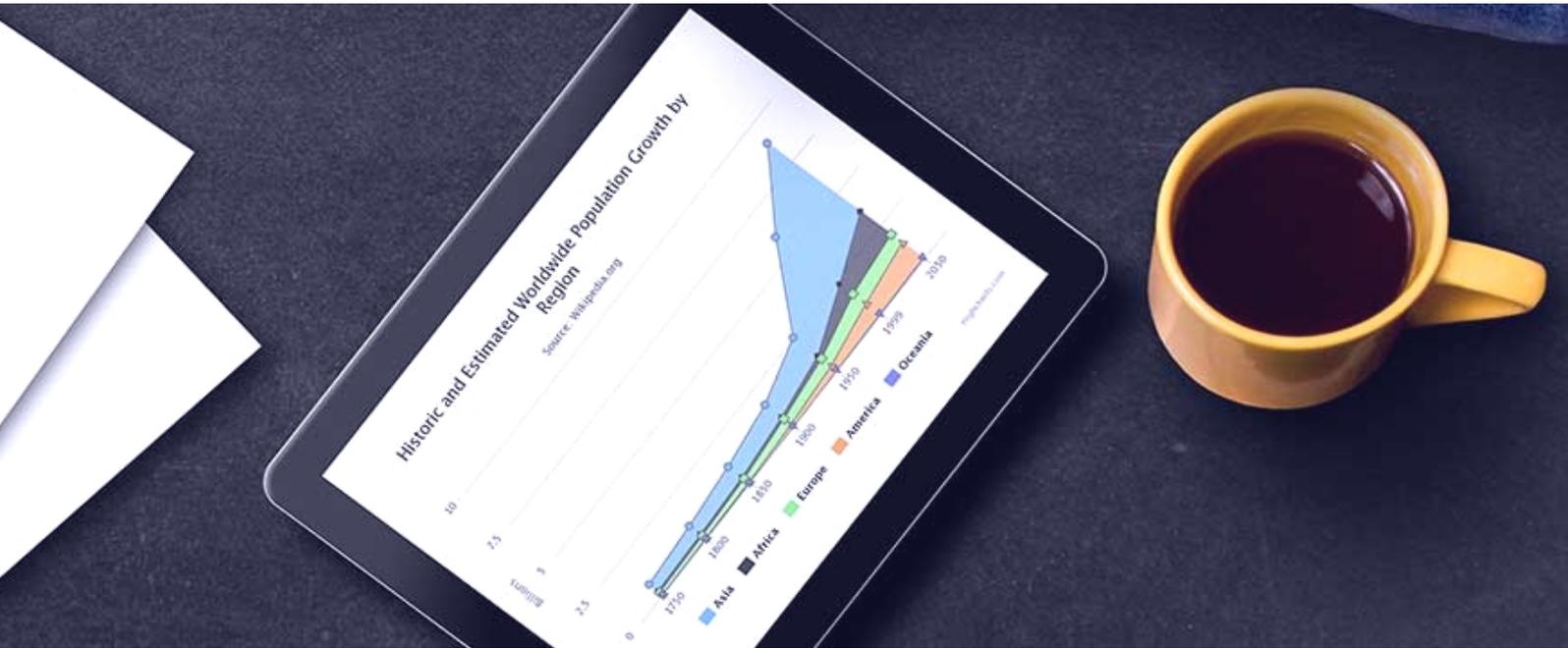


LA OPERATORIA

Tanto en MKP Clásico como en MKP Business nos encargamos, en conjunto con la empresa, del armado de la mejor estrategia comercial para lograr la introducción y posterior atención de los clientes.

El proceso paso por paso:

- 1) se definen políticas comerciales para buscar la introducción.
- 2) presentamos la empresa en nuestros clientes.
- 3) Presentamos en la empresa a los clientes interesados junto con un pedido tentativo para que la empresa evalúe abrir la cuenta o no, también se envía la ficha de apertura para que la empresa defina si se abre cuenta, si se toma el pedido y las condiciones de pago.
- 4) Si la empresa decide aceptar el cliente y pedido Le factura y despacha al expreso indicado o directo al cliente.
- 5) realizamos el seguimiento y gestión comercial (depende las políticas comerciales el plazo en cuenta corriente del cliente aprobado por la empresa para que realice el pago).
- 6) una vez que el cliente abona el pedido, MKP factura las comisiones y la empresa las abona dentro de las 72hs de efectuado el pago por parte del cliente.



CONFÍAN EN NOSOTROS

Muchas empresas y marcas confían en nuestro trabajo, sistema de gestión y know how comercial. Al día de hoy representamos a mas de 10 empresas que, cada una, lidera su categoría a nivel nacional.





EL EQUIPO

Market Pluss esta conformada por Soledad Gimenez quien es responsable del área financiera, cuentas corrientes, gestión de cobro tanto con las empresa como los clientes, entre otras y por Ernesto Gianfelici quien es responsable del are comercial. Además, de manera externa contamos con contador, abogado, diseñador y activadores de cuentas en diferentes provincias.

OTROS DATOS

**Titular: Ernesto Gianfelici y Soledad Gimenez.
Cuit: 23-31058772-9
IIBB: convenio multilateral
Web: www.marketpluss.net
E-mail: marketpluss@live.com
se adjunta constancia de IIBB y CUIT**